

# L'APPEL À PROJET PARRAINAGE LANCE LA RENTRÉE DES STARTUPS CHEZ OSV



Communiqué de presse  
pour diffusion immédiate

Vendredi 11 septembre 2020

Outdoor Sports Valley, interlocutrice de référence au sein du tissu entrepreneurial outdoor, permet aux startups de se développer dans un contexte stimulant. Au fil des années, OSV a construit un écosystème favorable à l'émergence de nouveaux projets. Sous forme d'un accompagnement unique et personnalisé, OSV Startup Program propose différents outils aux créateurs et aux jeunes startups. Une recette qui a fait ses preuves puisque plus de 80 jeunes entreprises ont déjà bénéficié de ce tremplin.

En cette rentrée 2020, le nouvel appel à projet pour le parrainage OSV est lancé ! Les entreprises de moins de 3 ans (3<sup>ème</sup> année comprise) implantées en Haute-Savoie, Savoie et Isère peuvent candidater jusqu'au 3 novembre 2020.

## PARRAINAGE OSV : L'APPEL À CANDIDATURES EST LANCÉ !

Depuis 2011, des chefs d'entreprises et cadres bénévoles du secteur sport et outdoor parrainent de jeunes entrepreneurs. Ce coaching personnalisé d'un an, mené par deux experts, est basé sur l'écoute, le dialogue et l'orientation. Au travers de rencontres régulières, les parrains sont force de conseils en matière de stratégie, vision, savoir-faire et connaissance du marché outdoor. Ils ouvrent également volontiers leur réseau aux parrainés pour faciliter les connexions utiles. À cet accompagnement s'ajoutent d'autres avantages offerts par OSV et ses partenaires :

- Une demi-journée d'audit par un cabinet d'expertise comptable.
- Un stand gratuit sur le Salon Sport-Achat hiver ou Next Summer par [Sportair & Like That](#).
- Un accès à un prêt d'honneur de 25 000€ de la [Banque Populaire Auvergne-Rhône-Alpes](#).
- Une année d'adhésion et une aide financière OSV de 1 500€.

### COMMENT CANDIDATER ?

- Profil des candidats : entreprise de moins de 3 ans (3<sup>ème</sup> année comprise), implantée en Haute-Savoie, Savoie ou Isère.
- Quand candidater : du 3 septembre au 3 novembre 2020.
- Critères de sélection des projets : dimension innovante, viabilité économique et prise en compte des impacts sur l'économie locale et l'environnement.
- Session de pitches organisée pour les projets pré-sélectionnés devant un comité composé des partenaires et des parrains.
  - Comité sélection Savoie : 19 novembre
  - Comité sélection Isère : 24 novembre
  - Comité sélection Haute-Savoie : 26 novembre
- Dossier de candidature à [remplir ici](#).

## OSV STARTUP PROGRAM, UN ACCOMPAGNEMENT À CHAQUE ÉTAPE

Le parcours des jeunes entrepreneurs est semé d'embûches. Pour les aider à structurer leur projet et éviter les erreurs, OSV les accompagne à chaque stade de leur croissance, en fonction de leurs besoins.



**INCUBATEUR** : un accompagnement de deux ans favorisant la création d'entreprise sport et outdoor avec le soutien du réseau



**PARRAINAGE** : un accompagnement d'un an par deux parrains experts permettant l'accélération de la startup.



**RESEAU BASE CAMP** : un réseau d'hébergement et de services dédié à la réussite des startups sport et outdoor: Annecy, Chambéry, Mont-Blanc, Pays Voironnais, Grenoble.



**CLUB DES STARTUPERS** : un réseau facilitateur de contacts pour les startups de la filière avec de nombreuses opportunités business..

TOUTES LES INFOS : [WWW.OSVSTARTUPPROGRAM.ORG](http://WWW.OSVSTARTUPPROGRAM.ORG)

## CE QU'EN PENSENT LES PARRAINÉS :

« Nous avons bénéficié du parrainage sur les volets du développement commercial et de notre stratégie de communication. La qualité des échanges avec nos mentors et l'aide à la résolution de problématique (notamment sur la structuration de l'entreprise et des process), nous ont permis de professionnaliser le projet et d'accélérer son développement. La relation humaine construite est forte et perdurera même après cet accompagnement. »

Maugan PENIGUEL  
Co-fondateur NOSC

« Je n'ai que des retours positifs à mettre en avant, avec deux supers parrains. J'ai été confrontée à beaucoup de problématiques. Couturière à l'origine, il n'était pas évident pour moi de comprendre les étapes d'un sourcing produit, la négociation fournisseur ou encore le marketing digital. Mes parrains et l'équipe OSV m'ont beaucoup apporté, techniquement mais aussi humainement, toujours avec bienveillance. J'ai grandi en quelques mois, et j'ai pu développer So Ride Wear avec de bons outils. »

Fabienne PETETIN  
Fondatrice SO RIDE WEAR

« Avec une mise en place rapide et le choix pertinent des parrains par l'équipe OSV selon les problématiques énoncées, le parrainage s'est montré efficace et à la hauteur de nos attentes. Le travail amorcé porte ses fruits, il nous a permis de faire des rencontres stratégiques et de prendre des décisions qui nous rapprochent de nos objectifs rapidement et de façon efficace. »

Robin Cabé  
Co-fondateur PEOPEO