

L'APPEL À PROJETS PARRAINAGE LANCE LA RENTRÉE DES STARTUPS CHEZ OSV

Communiqué
de presse pour
diffusion immédiate

Mardi 10 septembre 2019

Outdoor Sports Valley est un cluster très actif au sein du tissu entrepreneurial outdoor. Il permet aux entreprises existantes de se développer et encourage le renouveau de la filière en stimulant la création d'entreprise et l'innovation. Au fil des années, OSV a construit un écosystème favorable à l'émergence de nouveaux projets. Sous forme d'un accompagnement unique et personnalisé, différents outils sont mis à disposition des créateurs et des jeunes startups. Une recette qui a fait ses preuves puisque plus de 50 jeunes entreprises ont déjà bénéficié de ce tremplin.

Cette rentrée 2019 lance le nouvel appel à projets pour le parrainage OSV ! Les entreprises de moins de 3 ans (3^{ème} année comprise) basées en Savoie, Haute-Savoie et Isère peuvent soumettre leurs candidatures jusqu'au 5 novembre 2019.

PARRAINAGE OSV : L'APPEL À CANDIDATURES EST LANCÉ !

Depuis 2011, des chefs d'entreprises bénévoles du secteur des sports et de l'outdoor parrainent de jeunes entrepreneurs. Ce soutien est basé sur l'écoute, le dialogue et l'orientation. Au travers de rencontres régulières, les parrains sont force de conseils en matière de stratégie, vision, savoir-faire et connaissance du marché outdoor. Ils ouvrent également volontiers leur réseau aux parrainés pour faciliter les connexions utiles. À cet accompagnement s'ajoutent d'autres avantages offerts par OSV et ses partenaires :

- Une demi-journée d'audit par le [Cabinet Mazars](#).
- Un stand gratuit sur le Salon Sport-Achat (hiver ou été) par [Sportair](#).
- Un accès à un prêt d'honneur de 25 000€ de la [Banque Populaire Auvergne-Rhône-Alpes](#).
- Une année d'adhésion et une aide financière OSV de 1 500€.

COMMENT CANDIDATER ?

- Profil des candidats : entreprise de moins de 3 ans (3^{ème} année comprise), implantée en Savoie, Haute-Savoie ou Isère.
- Quand candidater : du 10 septembre au 5 novembre 2019.
- Critères de sélection des projets : dimension innovante, viabilité économique et prise en compte des impacts sur l'économie locale et l'environnement.
- Dossier de candidature à [télécharger ici](#).

À CHAQUE ÉTAPE CLÉ, L'ENTREPRENEUR EST ACCOMPAGNÉ PAR OSV !

Environnement en constante évolution, solitude, imprévus ... le quotidien des jeunes entrepreneurs est semé d'embûches. Pour les aider à structurer leur projet et éviter certaines erreurs, OSV accompagne les startups à chaque stade de leur croissance. Une initiative qui vise à favoriser les rencontres, les partenariats, les mises en relation ... et la création de business. Zoom sur les 4 solutions proposées :



INCUBATEUR : durant ce programme de 20 mois, les startups soutenues par un réseau d'experts internes et externes au monde du sport testent leur concept sur le marché, définissent leur offre et leur business plan. Objectif : déboucher sur la création de leur entreprise ! Appel à Candidature pour l'incubateur : du 10 février au 20 mars 2020.



PARRAINAGE : pendant 12 mois, deux parrains bénévoles apportent leur expérience aux jeunes entreprises, partagent leur réseau, donnent de précieux conseils sur la stratégie de développement, challengent le business model, ... Objectif : renforcer leur chance de succès. Appel à Candidature pour le parrainage : du 10 septembre au 5 novembre 2019.



RESEAU BASE CAMP : Annecy Base Camp, Chambéry Base Camp, Mont-Blanc Base Camp, Pays Voironnais Base Camp et Grenoble Alpes Base Camp sont les cinq lieux dédiés à l'hébergement des créateurs d'entreprises. Objectif : leur offrir un écosystème et des outils pour développer leurs compétences ainsi que leurs activités.



CLUB DES STARTUPERS : réseau dynamique de jeunes entrepreneurs de la filière. Des ateliers thématiques sont proposés pour les aider à structurer leur activité et trouver des solutions à leurs difficultés. Objectif : rester connectés, continuer de s'informer et construire son réseau. Prochains rendez-vous : 1 octobre et 27 novembre 2019.

CE QU'EN PENSENT LES PARRAINÉS :

« Au-delà du réseau énorme qu'apporte la communauté OSV, nous avons énormément bénéficié des journées organisées sur le digital, la levée de fonds, la logistique, la R&D... Cela nous forme continuellement sur les dernières avancées et les best practices. C'est essentiel à la construction de notre startup en démarrage composée de seulement 2 personnes : avec notre panel de compétences restreint il fallait bien s'entourer pour ne négliger aucun aspect du business ! »

Joséphine BIGO
Co-fondatrice HÂSTKO

« On peut dire que je suis passée par (presque) toutes les étapes possibles d'accompagnement par OSV : d'abord comme membre de l'association, puis étudiante de la formation PSTF, puis hébergée au sein de leur pépinière Annecy Base Camp, et enfin parrainée. Mes deux parrains, de par leur profil et leur expérience, m'ont aidée à me poser les bonnes questions et donc à prendre les bonnes décisions dans les prochaines phases de notre développement. »

Hélène ALLERA-MARIE
Fondatrice MEROMERO

« Notre parrainage OSV a été efficace. Nous avons sollicité nos parrains à de très nombreuses reprises autour de problématiques de marketing opérationnel (quels outils déployer en priorité et pour quel budget) et de démarche responsable. Ce dernier point est au cœur de notre ADN et nos parrains nous ont aidé à construire une charte forte, réaliste, engagée et dont nous sommes fiers ! »

Stanislas Gruau
Fondateur EXPLORA PROJECT